

DRIVE & PASSIE

Werken voor en bij de TUNAP GROUP



TUNAP inspireert...

reeds 50 jaar door innovatieve ontwikkelingen en oplossingen op het gebied van chemie. In de Benelux zijn er samenwerkingen met een 30-tal autoimporteurs. Zo is er o.a. bij Daimler en Stellantis een wereldwijde productvrijgave en zowel met General Motors als FIAT Europa een nauwe Europese samenwerking. Dankzij vernieuwende en technisch vooruitstrevende concepten die winstgevend zijn voor de werkplaats, zijn wij een succesvolle en onmisbare partner van de automobielindustrie. TUNAP beschikt over een eigen R&D- en productie-afdeling. Er zijn wereldwijd meer dan 800 mensen bij TUNAP tewerkgesteld.



Voor de versterking van ons team zijn wij op zoek naar een (m/v/x) in de rol van **Junior Key Account Manager Transport & Machinery** - Regio Noord-Nederland

Functie:

- ✓ Je bent verantwoordelijk voor de bestaande klantenportefeuille en vergroot het marktaandeel binnen het T&M segment door middel van onze TUNAP salesconcepten.
- ✓ Je ontwikkelt een marktstrategie en sales prospectieplan, waarmee je nieuwe klanten aanmaakt (vooral grotere dealerholdings), en deze klantenportefeuille uitbreidt.
- ✓ Je zorgt voor een uitstekende klantenservice & efficiënte dienstverlening
- ✓ Je werkt in tandem met de andere key-account manager in het T&M team
- ✓ Je rapporteert de resultaten en sales ontwikkeling aan je teamleider
- ✓ Je geeft presentaties op verschillende niveau's binnen een bedrijf
- ✓ Je woont geregeld netwerkevents bij

Profiel:

Je hebt

- ✓ Een junior KAM profiel: 5-7 jaar ervaring in buitendienst sales met aantoonbare successen
- ✓ Een affiniteit met techniek
- ✓ Een HBO werk- en denkniveau
- ✓ Skills om goed gestructureerde en overtuigende presentaties te maken
- ✓ Geen 8 tot 5 mentaliteit

Een plus

- ✓ Ervaring binnen de automotive sector is een plus
- ✓ Een uitgebreid netwerk in de automotive is een plus

Je bent

- ✓ Klant- en resultaatgericht
- ✓ Ondernemend en hebt een no-nonsense mentaliteit
- ✓ Een creatief denker, analytisch, en een goede onderhandelaar
- ✓ Een teamplayer met de nodige zin voor zelfstandigheid
- ✓ Woonachtig in Noord-Nederland
- ✓ Je opereert op verschillende niveau's, zowel in de werkplaats als op directieniveau

Wij bieden:

- ✓ Een marktconform salaris afgestemd op prestaties (vast bedrag + commissie), aangevuld met secundaire arbeidsvoorwaarden
- ✓ Een opleiding die deels gebaseerd is op theorie, en deels op praktijk
- ✓ Een no-nonsense werkomgeving waar een grote mate van zelfstandigheid gewaardeerd wordt
- ✓ Reële doorgroeimogelijkheden in een sterk groeiende onderneming
- ✓ Auto van de zaak + telefoon

Interesse?

Stuur jouw motivatiebrief en CV (+ foto) naar:

TUNAP Benelux NV

t.a.v. Barbara Van Hamme
Oeverstraat 23
9160 Lokeren, België
barbara.van.hamme@tunap.com