



TUNAP INSPIREERT ...

reeds 40 jaar door innovatieve ontwikkelingen en systeem-oplossingen op het gebied van chemie. In de Benelux zijn er samenwerkingen met een 30-tal auto-importeurs. Zo is er o.a. bij Daimler een wereldwijde productvrijgave en zowel met General Motors als FIAT Europa een nauwe Europese samenwerking.

Dankzij vernieuwende en technisch vooruitstrevende concepten die winstgevend zijn voor de werkplaats, zijn wij een succesvolle en onmisbare partner van de automobiellindustrie. TUNAP beschikt over een eigen R&D- en productie-afdeling. Er zijn wereldwijd meer dan 600 mensen bij TUNAP tewerkgesteld.

Voor de versterking van ons team zijn wij op zoek naar een dynamische m/v

Technisch-commercieel adviseur / account manager AUTO Voor de regio Zeeland en West-Brabant

FUNCTIE

- Uitbreiden van het productassortiment bij bestaande klanten
- Verder uitbouwen van het klantenbestand (garages, carrosserie- en herstelbedrijven) en aanbrengen van nieuwe klanten
- Geven van technische demonstraties in de werkplaats
- Van thuis uit werken, met rapportering aan de districtleider

PROFIEL

- Minimaal 3 jaar relevante ervaring, met een technische en/of commerciële opleiding of achtergrond
- Auto-technische kennis is een pre
- Grote betrokkenheid en doorzettingsvermogen
- Gevoel voor omgang en communicatie met klanten, zowel op directieniveau als in de werkplaats
- Zelfstandigheid bij het werk
- Buitendienstervaring is een pluspunt
- Woonachtig in de regio

WIJ BIEDEN

- Een competitief salaris afgestemd op prestaties (vast bedrag + commissie) en extralegale arbeidsvoorwaarden
- Een intensieve, professionele opleiding
- Reële doorgroeimogelijkheden in een sterk groeiende onderneming
- Auto van de zaak + gsm

INTERESSE?

Stuur uw motivatiebrief en CV (+ foto) naar:

TUNAP BENELUX NV

t.a.v. Barbara Van Hamme,
Oeverstraat 23
B-9160 Lokeren, België
barbara.van.hamme@tunap.com

