

# DRIVE & PASSIE

## Werken voor en bij de TUNAP GROUP



### De TUNAP GROUP

Met TUNAP wordt de wereld een betere plek om te wonen: door duurzame oplossingen te ontwikkelen op het gebied van reiniging, verzorging en bescherming. We inspireren met intelligente productconcepten, toepassingen en service van de hoogste kwaliteit. Met auto-, industrie- en huiskamerproducten verbetert TUNAP het dagelijks leven van mensen. De ervaring in deze branches en de technische knowhow van TUNAP werden samengevoegd in een nieuwe business unit: TUNAP SPORTS. In de snelgroeijende markt van mobiliteit biedt TUNAP innovatieve concepten voor de exclusieve fietstechnologie. Fietsliefhebbers kunnen genieten van een speciaal onderhoudsassortiment, voor de beste prestaties en met oog voor milieuvriendelijkheid.



Om onze groeiambitie te realiseren zijn wij op zoek naar een m/v/x in de rol van

## Accountmanager TUNAP SPORTS (m/v/x)

### Functie:

- ✓ Je bent verantwoordelijk voor het uitbouwen van een nieuw business segment TUNAP SPORTS
- ✓ Je bouwt een klantenportefeuille (grootverhandels, importeurs, constructeurs & dealergroepen binnen de cycling wereld) uit met als taak marktaandeel te verwerven
- ✓ Je ontwikkelt een marktstrategie en sales prospectieplan met als doel het uitbouwen van deze klantenportefeuille
- ✓ Je verzekert een excellente klantenservice en een efficiënte dienstverlening
- ✓ Je rapporteert de resultaten en sales ontwikkeling aan de Managing Director TUNAP Benelux
- ✓ Je werkt nauw samen met de verantwoordelijke TUNAP SPORTS Duitsland
- ✓ Je voelt je comfortabel bij het geven van presentaties op verschillende niveau's binnen een bedrijf
- ✓ Je woont geregeld netwerkevents bij

### Profiel:

- ✓ Je hebt een ondernemersmentaliteit om een nieuw business segment uit te bouwen
- ✓ Je bent een geboren doorzetter met een passie voor uitdagingen
- ✓ Je hebt een senior profiel: 5 tot 10 jaar ervaring in een sales functie met aantoonbare successen
- ✓ Ervaring en netwerk binnen de cycling sector is een plus
- ✓ Je hebt een HBO/bachelor werk- en denkniveau
- ✓ Je hebt geen 8 tot 5 mentaliteit
- ✓ Je bent klant- en resultaatgericht
- ✓ Je denkt creatief, analytisch en beschikt over goede onderhandelings-kwaliteiten

- ✓ Je hebt de skills om goed gestructureerde en overtuigende presentaties te maken en te geven
- ✓ Je kan zelfstandig opereren
- ✓ Je bent woonachtig in de Benelux
- ✓ Je kan Nederlands en Engels. Frans en Duits zijn een plus

### Wij bieden:

- ✓ Een marktconform salaris afgestemd op prestaties (vast bedrag + commissie) aangevuld met secundaire arbeidsvoorwaarden
- ✓ Een opleiding die deels gebaseerd is op theorie en deels op praktijk
- ✓ Een no-nonsense werkomgeving waar een grote mate van zelfstandigheid gewaardeerd wordt
- ✓ De kans om in een groeiende onderneming een nieuw business segment uit te bouwen
- ✓ Auto van de zaak + gsm

### Interesse?

Stuur uw motivatiebrief en CV (+ foto) naar:

#### TUNAP Benelux nv

t.a.v. Barbara Van Hamme,  
Oeverstraat 23  
9160 Lokeren, België  
barbara.van.hamme@tunap.com